

ЗМІСТ

Вступ	6
1. Реклама і навколишній світ	9
1.1. Історія розвитку реклами	9
1.2. Визначення і місце реклами в суспільстві	12
1.3. Реклама в системі маркетингу	17
1.4. Сучасний розвиток класичної реклами	21
2. Правове регулювання рекламної діяльності та класифікація реклами	26
2.1. Правове регулювання рекламної діяльності	26
2.2. Класифікація реклами за категоріями та типами	30
2.3. Класифікація за цільовою аудиторією	33
2.4. Класифікація за охоплюваною територією	35
2.5. Класифікація за суб'єктивним принципом	36
2.6. Класифікація реклами за призначенням	42
2.7. Класифікація за носіями інформації	44
2.8. Корпоративна реклама	48
3. Сутність рекламного менеджменту	51
3.1. Рекламна діяльність та рекламний менеджмент	51
3.2. Організація рекламного процесу	56
3.3. Роль рекламного менеджменту в комунікаційній діяльності підприємства	61
3.4. Організація роботи рекламодавця	66
3.5. Рекламні агентства	70
4. Рекламне дослідження ринку	78
4.1. Вивчення об'єкта реклами	78
4.2. Дослідження комунікативних та торгових цілей, визначення цільових груп	80
4.3. Рекламне дослідження поведінки споживачів	86
4.4. Позиціонування реклами	96

5. Психологічні основи рекламного менеджменту	100
5.1. Механізм дії реклами	100
5.2. Психологічний аспект реклами	103
5.3. Психологічний вплив текстів	109
6. Планування рекламної діяльності	115
6.1. План і кошторис витрат на рекламу. Методи формування рекламних бюджетів	115
6.2. Особливості планування реклами на різних носіях	122
6.3. Розроблення плану використання ЗМІ	126
6.4. Час і частота розміщення реклами	134
6.5. Медіа-планування	137
7. Основи розроблення творчих рекламних ідей	144
7.1. Ідея і творча стратегія створення реклами	144
7.2. Методика підготовки рекламного тексту	150
7.3. Мовні засоби у створенні рекламного продукту	154
7.4. Запозичена лексика	161
8. Особливості проведення рекламних кампаній	166
8.1. Позиціонування та визначення цілей рекламної кампанії	166
8.2. Планування рекламної кампанії	168
8.3. Особливості проведення рекламної кампанії залежно від товарних категорій та типів ринку	172
8.4. Організація рекламної кампанії	181
9. Нові складові сучасного рекламного менеджменту	192
9.1. Робота з товарною маркою	192
9.2. Брендінгова політика	197
9.3. Директ-маркетинг у рекламному менеджменті	208
9.4. Мерчандайзинг як функція рекламного менеджменту	211
9.5. Роль рекламного менеджменту у виставковій діяльності	216
10. Оцінка ефективності реклами	224
10.1. Загальні положення	224
10.2. Методи визначення економічної ефективності рекламної діяльності	226
10.3. Методи визначення психологічної дії засобів реклами	238
10.4. Контроль рекламної діяльності	241

Практикум	245
Тести	246
Контрольні завдання	254
Рекомендації до написання курсової роботи на тему «Організація рекламної кампанії»	259
Глосарій	271
Використана і рекомендована література	275
Додатки	279
Додаток А. Рекламна кампанія виробничо-технічної продукції	280
Додаток Б. Рекламна кампанія технічно складної продукції широкого вжитку	296
Додаток В. Рекламна кампанія у сфері міського господарства	318
Додаток Г. Рекламна кампанія товарів повсякденного попиту	326